



**RUBICON**  
Software, die begeistert

## Partner Manager\*in für Acta Nova (m/w/d)

Als Partner Manager\*in für unser Produkt Acta Nova entwickelst du unsere bestehenden Solution Partnerschaften weiter und baust gemeinsam weitere Partnerschaften auf. Acta Nova ist unsere umfassende Gesamtlösung für das effiziente Management von Geschäftsfällen mit Workflow- und Dokumentenmanagement. Zu unseren Kunden im D-A-CH-Raum zählen diverse Kunden der direkten und nachgelagerten öffentlichen Verwaltung. Wir sind damit in einem spannenden Marktumfeld mit großen Entwicklungschancen tätig, dass du gemeinsam mit uns weiter auf- und ausbaust.

### Deine Aufgaben

- Du wirkst bei der Gestaltung der Partnerstrategie für unsere Solution Partner mit, baust neue Kundenbeziehungen zu Partnern auf und betreust und entwickelst die bestehenden Partnerschaften weiter
- Du gestaltest Zielvereinbarungen mit den Partnern, setzt den Lead- und Reporting-Prozess auf und trackst den Erfolg ihrer Aktivitäten
- Du unterstützt die Partner bei der Erfüllung der Ziele, indem du sie schulst, berätst und bei Vertriebs- und Marketingaktivitäten unterstützt
- Du setzt Show-Cases und Demos auf, wirkst bei der Durchführung von Präsentationen beim Kunden mit und begleitest Messeauftritte
- Du bist die Schnittstelle zwischen unseren Partnern und unserer Produktentwicklung, dazu führst du regelmäßige Partner Jour Fixes durch, monitorst deren Support und Produkt-Themen und unterstützt den 2nd Level Partner-Support

### Dein Profil

- Du bringst min. 7 Jahre Erfahrung im Produkt Consulting oder Vertrieb von komplexen Softwarelösungen mit oder
- Du hast einen technischen Hintergrund, also z.B. eine HTL oder andere technische Ausbildung abgeschlossen und bringst zusätzlich mehrjährige praktische Erfahrung aus dem Produkt Consulting oder Vertrieb von komplexen IT-Produkten mit
- Idealerweise hast du auch Erfahrung im Ausschreibungs-Management und in der Aufbereitung von Beantwortungen und damit einhergehenden Angeboten
- Du verfügst über die notwendigen Soft-Skills für die Kundenberatung und das Projektmanagement
- Du sprichst fließend Deutsch und sehr gut Englisch
- Du bist bereit in geringem Umfang auch zu reisen und Partner vor Ort zu besuchen

### Wir bieten dir

- Ein wertschätzendes Arbeitsklima, das unkomplizierte Kommunikation über alle Hierarchieebenen ermöglicht
- Einen Arbeitsplatz mit modernster und individualisierbarer Ausstattung
- Flexible Arbeitszeiten durch Gleitzeit
- Zusammenarbeit auf fachlich sehr hohem Niveau sowie viele Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen und viele nette Kollegen und Kolleginnen

Wir sind ein 2001 gegründetes, international tätiges Wiener IT-Unternehmen mit über 200 Mitarbeiter\*innen. Unsere Stärke liegt in der Digitalisierung von Geschäftsprozessen und der Entwicklung von wichtigen, unternehmenskritischen Anwendungen. Unsere Kunden sind insbesondere Behörden und internationale Großunternehmen mit mehreren hundert oder mehreren tausend Anwender\*innen.

Jetzt bewerben

Die exzellente Arbeit unserer Mitarbeiter\*innen ist die Basis für unseren Erfolg. Um das zu honorieren, bieten wir neben umfangreichen Sozialleistungen und Goodies auch eine sehr gute Entlohnung. Aus gesetzlichen Gründen sind wir verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Stelle aktuell € 48 286,00 brutto/Jahr (bei Vollzeitbeschäftigung) beträgt. Eine marktkonforme Überzahlung ist für uns aber selbstverständlich, daher vereinbaren wir dein tatsächliches Gehalt individuell im Gespräch.

RUBICON IT GmbH | Gonzagagasse 16, 1010 Wien | <https://karriere-bei.rubicon.eu/>